Numer zapytania	Z73/125/1
Tytuł zapytania	Szkolenie zamknięte „Feedback i rozmowy oceniające”
Kupiec prowadzący:	Osmanowska, Agata
Osoba kontaktowa w sprawach merytorycznych:	
Data złożenia:	2021-02-23 09:21:24
Waluta:	PLN

TERMINY W ZAPYTANIU

Data i godzina rozpoczęcia przyjmowania ofert:	2021-02-23 09:25:00
Data i godzina zakończenia przyjmowania ofert:	2021-02-26 09:00:00
Termin zadawania pytań (do kiedy?):	2021-02-25 17:00:00

Załączniki	nie

Treść zapytania

Szanowni Państwo,

W związku z rozwojem spółki Tarchomińskie Zakłady Farmaceutyczne "Polfa" SA (Polfa) zapraszamy Państwa do złożenia oferty w postępowaniu przetargowym na opracowanie i przeprowadzenie szkolenia zamkniętego „Feedback i rozmowy oceniające”**.**

Szczegóły dotyczące realizacji usługi znajdą Państwo poniżej.

Cele szkolenia:

Wzmocnienie obszaru feedbacku w organizacji poprzez:

- Nadanie feedbackowi rangi codziennego i naturalnego narzędzia
- Umieszczenie spontanicznego feedbacku w codziennej komunikacji wewnętrznej
- Rozwój umiejętności udzielania, przyjmowania i inicjacji feedbacku
- Zwiększenie skuteczności feedbacku
- Wykorzystanie rozmów oceniających w rozwoju pracowników
- Przekazanie uczestnikom dobrych praktyk prowadzenia rozmów oceniających
- Wskazanie ścieżek prowadzenia rozmów oceniających oraz rozmów „trudnych” np. rozmowa z pracownikiem w przypadku niezrealizowania celów, zwolnienie pracownika

Oczekiwane efekty szkolenia:

1. Zrozumienie korzyści płynących z rozmów oceniających oraz feedbacku codziennego
2. Poszerzenie wachlarza narzędzi komunikacyjnych, przydatnych w udzielaniu informacji zwrotnej i prowadzeniu rozmów oceniających w sposób bezpośredni, czytelny i motywujący
3. Wzrost zrozumienia pracowników na otrzymaną informację zwrotną
4. Zwiększenie swobody komunikacyjnej w feedbacku
5. Wzrost naturalności i skuteczności przeprowadzania rozmów oceniających
6. Wzrost asertywności w komunikacji z podwładnym
7. Sprowadzenie feedbacku do poziomu świadomej kompetencji i jako narzędzia zwiększania kompetencji zespołu i efektywności pracy

Wymagania:

1. Przygotowanie programu i wyceny 2- dniowego szkolenia online lub stacjonarnie dla Menedżerów (Kierownicy Działów) (ok. 50 osób)
2. Przygotowanie programu i wyceny 1- dniowego szkolenia stacjonarnie dla Mistrzów/Brygadzistów (ok. 65

osób)
Zastrzegamy sobie możliwość wyboru oferty częściowe
3. Przeprowadzenie szkolenia w sposób praktyczny i w formie warsztatów (pracy z całą grupą i pracy w grupach
4. Doświadczenie trenera w prowadzeniu szkoleń z dedykowanej tematyki dla firm produkcyjnych/farmaceutycznych (referencje)
5. Przygotowanie propozycji sprawdzenia i podsumowania umiejętności uczestników po szkoleniu np. testy, filmy
6. Terminy szkolenia do ustalenia w trybie roboczym: w opcji online – marzec-kwiecień 2021, w opcji stacjonarnej marzec-kwiecień- maj w zależności od sytuacji epidemiologicznej
7. Uczestnicy szkolenia otrzymają materiały szkoleniowe oraz na zakończenie Zaświadczenie imienne o udziale w szkoleniu.
8. Przygotowanie raportu trenerskiego po szkoleniu

ZAŁOŻENIA OFERTOWE

1. Odpowiadając na zapytanie ofertowe, Oferent akceptuje bez zastrzeżeń wszystkie warunki w nim zawarte. Niedostarczenie żądanych informacji w terminie, oznacza brak chęci udziału w przetargu z woli Oferenta.
2. Termin ważności oferty – 90 dni od dnia, w którym upływa termin składania ofert .
3. Wymagane warunki dotyczące płatności – brak przedpłaty, płatność po realizacji usługi w terminie minimum 30 dni od dnia otrzymania prawidłowo wystawionej faktury.
4. Niniejsze zapytanie nie stanowi oferty w myśl art. 66 Kodeksu Cywilnego, jak również nie jest ogłoszeniem w rozumieniu ustawy Prawo Zamówień Publicznych.
5. Polfa zastrzega sobie prawo do przyjęcia oferty w całości, albo w części bądź do jej odrzucenia, jak również prawo do zmiany warunków przeprowadzania procesu zakupowego, przerwania lub anulowania procesu zakupowego bez podania przyczyn. W takim wypadku Oferentom nie będą przysługiwały żadne roszczenia przeciwko Polfie. W przypadku zmiany warunków przeprowadzania procesu zakupowego, przerwania lub jego anulowania, Oferenci zostaną poinformowani o tym fakcie za pośrednictwem platformy Logintrade, telefonicznie lub pocztą elektroniczną.
6. Ostateczna akceptacja oferty będzie miała postać Umowy pomiędzy Tarchomińskie Zakłady Farmaceutyczne "Polfa" SA i Oferentem.
7. Oferent jest zobowiązany do zachowania poufności otrzymanych informacji, materiałów i dokumentów dotyczących Polfy, otrzymanych w związku z udziałem w procesie zakupowym, w szczególności stanowiących tajemnicę przedsiębiorstwa w rozumieniu art. 11 ust. 4 ustawy o zwalczaniu nieuczciwej konkurencji (Dz.U. z 2003 r. nr 153, poz. 1503, z późniejszymi zmianami).

SPOSÓB PRZYGOTOWANIA OFERTY

Oferta cenowa, przygotowana zgodnie z załączonym zapytaniem ofertowym, powinna zostać złożona na platformie Logintrade w niniejszym zapytaniu ofertowym.

LISTA ZAŁĄCZNIKÓW

Lp.	Dokumenty
Brak pozycji	

PRODUKTY

Lp.	Produkt	Indeks/Nr produktu	Ilość	Jednostka miary	Kategoria zakupowa
1.	Szkolenie zamknięte „Feedback i rozmowy oceniające”		1	szt.	Inne

KRYTERIA FORMALNE (WARUNKI UDZIAŁU W POSTĘPOWANIU):

Lp.	Kryterium
1.	Termin płatności: 30 dni
2.	Miejsce dostawy: siedziba
3.	Koszt transportu: po stronie dostawcy

DODATKOWE PYTANIA DO OFERTY

Lp.	Pytanie
Brak pozycji	

SKŁADANIE OFERT

Zezwól na składanie ofert częściowych	tak
Zezwól na składanie ofert na zamienniki	nie
Zezwól na dodatkowe uwagi do produktów	nie
Zezwól na korygowanie ofert do momentu zakończenia przyjmowania ofert	tak
Zezwól na składanie ofert w przypadku braku spełniania kryteriów formalnych	nie
Zezwól na składanie ofert w innych walutach	nie
Zezwól na składanie ofert na inne ilości	nie
Zezwól na składanie ofert wariantowych	nie